

## רציונליות מוגבלת - המשך

### השפעת "ציפיות" על ההחלטות

הציפיות מייצרות את המציעות. אם אני מצפה שבבירה ב' יהיה קילקול, אז נאהב יותר את בירה א'.

### קבלת החלטות התנהגותית

כל מיני נורמות התנהגותיות מכתובות לנו את ההבחירות. למשל - אנשים יעדיפו לפעמים לא לבחור אופציות שאחרים בחרו כדי לא להיתפס כ"נגררים".

### יושר והקשר לכסף

אנשים נוטים יותר לרמות כאשר כסף לא מעורב בצורה ישירה.